No		Intitulé du cours		Dates (sous réserve de modification)
140		mittale du cours	•	4 et 5 septembre 2026
1	Stratégie et modèles d'affaires	Concepts et tendances: Comprendre l'évolution du paysage numérique. Stratégie numérique: Définir la vision et la feuille de route de la transformation.		18 et 19 septembre 2026
		Transformation des modèles d'affaires: Repenser la création de valeur et les sources de revenus à l'ère du digital.		9 et 10 octobre 2026
2	Les leviers technologiques: client, data & IA	L'Intelligence Artificielle (IA) : Enjeux et Applications :	Fondamentaux: Comprendre les types d'IA et leurs principes de fonctionnement. Applications Stratégiques : Identifier comment l'IA peut optimiser les processus internes (automatisation), personnaliser l'offre client et générer de nouveaux avantages concurrentiels. Impacts Managériaux: Gérer les projets d'IA et les défis liés à son déploiement dans l'organisation.	30 et 31 octobre 2026
		La numérisation au service du client: Utiliser les outils numériques pour améliorer l'expérience utilisateur et les parcours clients. Marketing digital: Maîtriser les leviers d'acquisition et de fidélisation en ligne.		13 et 14 novembre 2026 27 et 28 novembre 2026 11 et 12 décembre 2026
		Éthique, sécurité, data: Assurer la gouvernance des données et le respect des cadres réglementaires et éthiques.		15 janvier 2027
3	Culture, Leadership & Développement durable	Numérique durable: Intégrer les enjeux de responsabilité sociétale et environnementale dans les projets digitaux Transformation interne: Gérer la résistance au changement		16 janvier 2027
		et faire évoluer les structures. Leadership transversal: Développer une capacité à diriger		29 et 30 janvier 2027
		des équipes interfonctionnelles et complexes. Self-leadership: Améliorer ses compétences personnelles		19 et 20 février 2027
		pour naviguer dans un environnement incertain.		5 et 6 mars 2027
i	Date de réserve			19 et 20 mars 202